

배타적사용권 이의신청서

회 사 명	(주)현대해상화재보험	신청일자	2017.12.20
보험종목 (제3보험여부)	퇴직연금보험 (<input type="checkbox"/> 제3보험)	보험상품명	무배당 현대 자산관리 퇴직연금 보험

<이의신청관련 주요내용>

1. 퇴직연금상품의 특성

현대해상 단독판매? NO ! → 모든 퇴직연금사업자 판매가능

- 상품 개발회사와 판매회사가 동일한 일반·장기·자동차상품과는 달리 퇴직연금상품은 타사상품을 운용관리계약 또는 자산관리신탁계약 형태로 판매가능, 즉 현대해상 상품을 모든 퇴직연금사업자가 판매 할 수 있음

2. 변액연금상품과의 차별성

상품 자산운용 실적 vs 회사 적용이율 결정

- 변액연금 Step-up기능은 자산운용실적에 따른 특정시점 적립금을 보증하는 형태이며, 당사 Step-up이율보증형 3년은 금리환경변화에 따라 회사가 적용이율을 변동시키고 동시에 이율을 보증하는 구조로 회사가 적용이율을 결정하는 차이가 있음
- 이런 차이로 Step-up이율보증형 3년 판매는 회사의 자산운용 및 금리시나리오 예측등의 리스크관리 역량이 필수적인 요소임

3. 배타적사용권 제도 목적에 부합

손해보험업권의 위상 제고를 통한 손해보험사 M/S 확대

- 퇴직연금 도입이후 손해보험업권의 시장 점유율은 지속적으로 하락중이며 현 상황을 독창적인 신상품 출시를 통해 이슈화하여 퇴직연금시장에서 손해보험회사의 위상제고 및 발전에 기여함

<배타적사용권 주요 신청사유>

1. 쏠업권 최초 하방제한형 이율구조의 원리금보장 금리변동형 상품개발로 독창성 및 유용성에 대한 재평가 필요

- 이율갱신시점에서 금리상승기 해당이율 적용(Step-up)하며, 금리가 하락한 경우에는 직전년차 이율 보증함
- 금리상승기에는 금리변동형, 금리하락시에는 금리확정형 선택 효과를 제공하여 고객의 선택리스크를 최소화함

2. 고객 및 보험회사 모두 win-win가능하며, 금융시장 활성화에 기여할 수 있는 상품구조에 대한 재검토 필요

- 원리금보장형 만기1년 상품에 집중된 현상황에서 중장기 운용 유도를 통해 자산운용 듀레이션을 장기화하여 고객 및 회사 수익률 상승, 나아가 장기 채권시장 활성화에 기여함